



MULTIDENT
HÖCHST PERSÖNLICH.

Praxiscoaching

Beratung und Verkauf



**erfolgreich
effektiv
zielführend**



- ✓ Potenzielle nutzen
- ✓ Umsatzsteigerung
- ✓ Neupatientengewinnung
- ✓ Patientenbindung
- ✓ optimale Kommunikation
- ✓ individuelle Beratung
- ✓ zielführende Praxisstrategie

Leistungsumfang:

- Analyse Praxisablauf, ca. 3 Stunden
- Praxispotenzialanalyse
 - Preispotenzialanalyse mit Ihrer Praxismanagerin, ca. 2 Stunden
 - Leistungsspektrumanalyse mit Ihrer Prophylaxehelferin, ca. 2 Stunden
- Abschlussgespräch, Controlling, Maßnahmenbesprechung, ca. 1 Stunde



MULTIDENT

HÖCHST PERSÖNLICH.

Das Praxiscoaching hilft, viele ungenutzte Ressourcen und Praxispotenziale aufzudecken. Noch nicht vorhandene Leistungsspektren werden definiert und etabliert. Zielführende Praxisstrukturen gewinnen in diesem Zusammenhang zunehmend an Bedeutung. Das Ziel ist es, die Praxen wirtschaftlich und gewinnorientiert zu führen und den Praxisinhaber zu entlasten. Mit bestimmten Strategien und Behandlungskonzepten kann man den Umsatz steigern und das Auftragsbuch füllen. Die Kommunikation und das Praxiskonzept führen zu Ihrem Praxiserfolg.

Analyse Praxisablauf – Dauer ca. 3 Stunden

Frau Schoormann begleitet Sie in Praxisbekleidung im Praxisalltag, Ihre Patienten sollen sich nicht gestört fühlen. Dauer ca. 3 Stunden, wünschenswert ist es, in dieser Zeitspanne viele 01 Patienten einzubestellen.

- Mannschaftsaufstellung (Teamgefühl, Umgangsformen)
- Kommunikation (im Praxisteam, im Verkaufsgespräch)
- 01 als Verkaufsuntersuchung
- Beratung der Patienten (Organisation, Motivation, Individualität)
- Patientenbindungsmaßnahmen, Betreuungsqualität

Praxispotenzialanalyse – Dauer ca. 2 Stunden

Besprechung mit der Praxismanagerin:

- Aufspüren von ungenutzten Potenzialen:
Leistungsangebot:
 - a. Prophylaxe - QM-Optimierung
 - b. PA
 - c. Füllungstherapie
 - d. Endodontie
 - e. Prothetik
- Patientenstruktur, neue Patienten, Altersstatistiken, Hauptpatientengruppen
- Preispolitik, Privatleistungsangebot

Leistungsspektrumanalyse – Dauer ca. 2 Stunden

Besprechung mit Ihrer Prophylaxehelferin:

- Recall
- Aufklärung zu Privatleistungen
- Leistungsspektrum (Senioren, Kinder, Schwangerenbetreuung)

Abschlussgespräch Zielanalyse – Dauer ca. 1 Stunde

Besprechung mit dem/der Praxisinhaber/in:

- Ergebnisbesprechung des Coachings
- Besprechung Maßnahmen und Umsetzung
- Zielsummenbestimmung

Pauschalpreis einen Tag Praxiscoaching
inkl. Fahrt- und Reisekosten für 1.580€ zzgl. MwSt.



Andrea Schoormann, Dentalexpertin

“Ich möchte Sie individuell beraten, begeistern und motivieren, um wirtschaftlichen Erfolg und zufriedene Kunden zu generieren.“

- Referentin
- Dentalfachberaterin
- Praxismanagement
- Praxiscoach
- QM-Optimierung

Seit 6 Jahren
Fortbildungsreferentin
in der Dentalbranche

Höchst persönlich.

**1 Tag
für Ihren
Praxis-
erfolg**

Interesse?
Rufen Sie uns an!

Ich interessiere mich für dieses Angebot,
bitte nehmen Sie Kontakt mit mir auf!

Praxisstempel