



MULTIDENT
HÖCHST PERSÖNLICH.



Praxisanalyse

Ressourcen und Praxispotenziale aufdecken

- ✓ IST-Zustand kennen
- ✓ Behandlungskonzept optimieren
- ✓ Potenziale aufdecken
- ✓ Maßnahmenplan und Umsetzung
- ✓ Klare Praxisziele

Leistungsumfang:

- *Praxisbegehung-Praxisablauf*
- *Leistungsspektren definieren und etablieren*
- *Zusammenfassung der Praxisanalyse*

*Zeitlicher Aufwand
ca. 2 Stunden*

**Basis
für eine
zielführende
Praxis-
strategie**



MULTIDENT

HÖCHST PERSÖNLICH.

Kennen Sie den IST-Zustand Ihrer Praxis? Ist Ihr Praxisteam optimal aufgestellt? Funktioniert die interne Kommunikation reibungslos? Welche Praxisziele sind erfolgreich? Nutzen Sie vorhandene Potenziale gewinnbringend?

Lassen Sie doch einmal sämtliche Praxisbereiche überprüfen und analysieren. Oft sind es kleine Denkanstöße und neue Impulse, die ein externer Beobachter in Ihre Praxis einbringen kann. Erfahrungsgemäß werden vorhandene Potenziale oft zu wenig genutzt oder gar nicht erkannt. Ihr langfristiges Ziel ist wirtschaftlicher Erfolg und Patientenbindung. Um dafür eine Basis zu schaffen, müssen Sie den IST-Zustand Ihrer Praxis kennen. Der erste Schritt um Verbesserungspotenziale zu erkennen, ist daher die individuelle Praxisanalyse.

Umfang der Praxisanalyse:

Praxisbegehung – Praxisablauf - Mitlaufen im Praxisalltag

- Praxisatmosphäre – Analyse der Ist-Situation
- Teamaufstellung
- Kommunikation
- 01 ist eine Verkaufsuntersuchung – unser Marktplatz
- Organisation in der Beratung – Beratungskonzept

Leistungsspektren definieren und etablieren

- Prophylaxe
- PA
- Füllungstherapie
- Endodontie
- Prothetik

Zusammenfassung der Praxisanalyse

- Gesamtergebnis des Ist-Zustands
- Schritte zur Optimierung – Aufbereitung der Behandlungskonzepte
- Basis für eine neue Strategie – Maßnahmenplan und Umsetzung – klare Ziele

Praxisanalyse in Ihrer Praxis ca. 2 Stunden
295,00 € zzgl. Fahrtkosten und gez. MwSt.



Andrea Schoormann, Dentalexpertin

„Ich möchte Sie individuell beraten, begeistern und motivieren, um wirtschaftlichen Erfolg und zufriedene Kunden zu generieren.“

- Referentin
- Dentalfachberaterin
- Praxismanagement
- Praxiscoach
- QM-Optimierung

Seit 6 Jahren
Fortbildungsreferentin
in der Dentalbranche

Höchst persönlich.

**Investieren Sie
2 STUNDEN
in Ihre Zukunft!**

Interesse?

Rufen Sie uns an!

Ich interessiere mich für dieses Angebot,
bitte nehmen Sie Kontakt mit mir auf!

Praxisstempel